

購買保險為求保障

07-28

近來不管在哪裡都會看到有人在推銷保險。保險有很多種可供選擇，但要選一種適合自己的並非易事，關鍵在於找到價格適當而又涵蓋適當保險項目的標的物。想達到這個目的，你必須找一家可靠的保險公司，然後問些相關問題。

雖然廣告的管道很多，但是賣保險的管道只有四種。保險經紀人替多家保險公司服務，提供各式各樣的保單給客戶選擇。另一方面，保險代理人只代理一家保險公司的產品。直銷商和保險代理人有些類似，但只用電話推銷。最後一種選擇是團保，團保是職業公會或是工作場所團體名義購買的保險類型。價錢通常可以比較，所以最重要的是要找一家你能信任的保險公司。

為了確保你買的保險涵蓋適當的保險範圍，務必要問清楚排除條款的部分。排除條款是指保險不涵蓋的範圍——每份保險都有。以壽險而言，一定要問保費和利率是多少，而且要問清它們在承保期間會不會變動。

決定好要買保險前先做功課，才能確保往後不會滋生更多麻煩。

07-29

米雪在用電腦，她先生山姆在看電視：

米雪：嘿，山姆，你看這網頁上的彈出式廣告。這家公司說他們能給我們的房子提供相同的保險保障，但是只要半價。

山姆：我懷疑它是否是真的。保險這東西，其實是一分錢一分貨。如果有人提供很低價的保險，那麼得到的保障也會很少。

米雪：是啊，在緊要關頭你大概也不會想和這種殺價競爭的公司打交道。更何況我們上個月才重新續約。倘若現在換保險公司，他們一定會罰我們一筆很重的違約金。

山姆：這不是我不考慮換保險公司的唯一理由。保險是非常重視誠信的。如果我們動不動就換保險公司，當我們真正申請理賠時，保險公司或許會懷疑我們理賠的動機，而不利於我們獲得理賠。

米雪：而且，如果我們 10 年都沒有理賠紀錄的話，我們保的這家保險公司會給我們折扣優惠。

山姆：嗯...10 年沒有理賠紀錄，時間滿長的。

米雪：如此說來，意思是你要從沙發上起來，把我們討論過的保全系統和門栓裝好。以保險的行話來說，這叫風險管理。

山姆：不是，這叫騙我在週末做苦工。